

PROPOSTA COMERCIAL

PREF. M. CB - TO	
PROC. n°	03 13
FLS n°	
Ass:	

A/C Prefeitura Municipal de Carrasco Bonito

DESCRIÇÃO	PARCELAS	VALOR	VALOR TOTAL
Contratação de empresa para prestação de serviços de locação de softwares (módulos de contabilidade pública, folha de pagamento, arrecadação geral, patrimônio, almoxarifado, compras, frotas, protocolo - web, portal da transparência - web e contracheque - web) em atendimento a Prefeitura Municipal de Carrasco Bonito/TO.	12	R\$ 2.000,00 (dois mil reais)	R\$ 24.000,00
Valor Anual R\$ 24.000,00 (vinte quatro mil reais)			

Prazos:

Prazo para migração de dados 45 dias após a entrega do backup.

Validade da Proposta:

30 dias;



Maringá 15 de Janeiro de 2022
Vale Soluções em Gestão
11.175.340/0001-70



ECO ACU

Tecnologia

À PREFEITURA MUNICIPAL DE CARRASCO BONITO- TO

ORÇAMENTO PARA IMPLANTAÇÃO DE SOFTWARE

Ao Sr. Prefeito Municipal

QUANT.	PRODUTO	VALOR MENSAL	VALOR TOTAL
11 MESES	Contratação de empresa para prestação de serviços de locação de softwares (módulos de contabilidade pública, folha de pagamento, arrecadação geral, patrimônio, almoxarifado, compras, frotas, protocolo - web, portal da transparência - web e contracheque - web) em atendimento a Prefeitura Municipal de Carrasco Bonito/TO.	1.600,00	17.600,00

VALOR TOTAL DO PROJETO:

O VALOR TOTAL GERAL para o serviço ofertado por esta empresa/Pessoa Jurídica é de: R\$ 17.600,00 (dezessete mil e seiscentos reais) dividido em 11 parcelas iguais de R\$ 1.600,00 (mil e seiscentos reais).

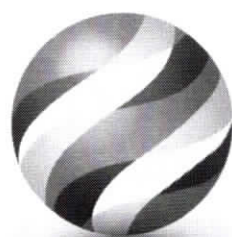
Dados da empresa:

Razão Social: Ecó Açu Tecnologia Eirele;
CNPJ N°: 02.014.483/0001-09
Endereço: Quadra 103 Norte rua N 7, conjunto 02, lote 44, sala 603;
Fone: (63) 98403-3300;
CEP: 77.001-032;
Cidade: Palmas;
Estado: Tocantins.

Palmas / TO, 15 de janeiro 2022.

**VALDECIR GUEDES MAZEIRO**Ecó Açu Tecnologia Eirele
CNPJ N°: 02.014.483/0001-09

PREF. M. CB - TO	
PROC. n°	06 B
FLS n°	
Ass:	



PRODATA
GESTÃO ESTRATÉGICA

PROPOSTA COMERCIAL

À
Prefeitura Municipal de Carrasco Bonito – TO

Referência: Proposta Comercial
Gerente: Ricardo Dias Sato
Data: 03/02/2022

Prezado Senhor,

Conforme vossa solicitação segue nossa proposta comercial, nesta oportunidade nos colocamos à disposição para maiores esclarecimentos, com o objetivo de proporcionar a melhor avaliação desta proposta, elaborada em conformidade com as necessidades.

Atenciosamente,



RICARDO DIAS SATO
GER. COMERCIAL
PRODATA INFORMÁTICA LTDA

A empresa **PRODATA INFORMÁTICA LTDA**, inscrita no CNPJ (MF) sob o N. **02.744.987/0001-84**, estabelecida na **Rua C-124, nº 451, Qd. 232, Lt. 01, Jardim América, Goiânia – GO**, agradece a oportunidade de estarmos apresentando a proposta comercial da Prodata Informática para oferta de serviços de software de gestão para atender as necessidades de sua prefeitura.

A PRODATA Informática é uma empresa integradora de Sistemas de Informação que há 25 anos oferece soluções em softwares para Gestão Pública. Focada em desenvolver soluções em TI e serviços que aumentam a eficácia da gestão dos clientes, a PRODATA é hoje líder de mercado, estando presente nos principais municípios goianos e conquistando o mercado nacional.

Os módulos inter-relacionados de nosso sistema, SIG – PRODATA oferecem aos nossos clientes vantagens e facilidades de modo a atender com excelência todas as necessidades da Gestão Pública, proporcionando segurança e possibilitando ações que geram incremento de receitas, redução de custos, transparência administrativa, qualidade de atendimento e serviços para o cidadão. Proporcionando aos nossos clientes o controle total do processo administrativo do município em diferentes áreas.

O constante investimento na melhoria de nossos processos nos levou a adquirir a Certificação MPS.Br – Melhoria de Processos de Softwares Brasileiro, resultado de uma busca contínua pela excelência.

Esta busca contínua, é que faz com que a PRODATA aprimore cada vez mais seus produtos, buscando sempre atender com eficiência as demandas de nossos clientes.

Veja as principais vantagens de ser um cliente PRODATA:

- Segurança nos dados contidos.
- Flexibilidade de acesso às informações através dos Sistemas Web.
- Sistema online totalmente integrado, que não necessita de instalação no desktop.
- Acesso do sistema em qualquer computador com internet pela multi plataforma (Linux e Windows).
- Ferramentas de utilização sem custo de licença para o cliente.

OBJETO DESTA PROPOSTA: Contratação de empresa especializada para o licenciamento de sistema informatizado integrado de gestão administrativa, contábil e financeira com, **customização, conversão e migração de dados, implantação, treinamento, suporte técnico e manutenção**, composto de módulos das seguintes áreas:

Item	Descrição	Valor Mensal	Valor Global (12 meses)
------	-----------	--------------	----------------------------

01	módulos de contabilidade pública, folha de pagamento arrecadação geral, patrimônio almoxarifado compras frotas protocolo - web portal da transparência - web e contracheque - web	R\$ 3.000,00	R\$ 36.000,00
Valor total: Trinta e seis mil reais			

Implantação:

Os serviços de suporte para a instalação do Software e colocação do mesmo em condições de operação, tratando de itens como a parametrização, documentação, acompanhamento, validação de processos e rotinas para sua utilização, de acordo com as funcionalidades e Especificações, descritas no Escopo de detalhado em anexo.

Importante considerar que no processo metodológico as etapas seguintes previstas consideram o refinamento do desenho realizado nos itens de macro escopo e escopo detalhado. Inicia-se nas fases de iniciação e planejamento com ajustes do plano de projeto, que tem por objetivo definir como o projeto será executado, monitorado, controlado e encerrado. Planeja a ação necessária para alcançar os objetivos e o escopo para os quais o projeto foi aprovado. O Escopo detalhado poderá ser alterado, modificado ou ampliado, mediante acordo entre as equipes e aprovação do comitê do projeto, que pode ser ajustado de forma escrita firmado pelas partes. Se as partes não estiverem de acordo a respeito de qualquer alteração, modificação ou ampliação, o Plano de Projeto será baseado na última versão aprovada do Escopo detalhado.

O Plano de Projeto poderá ser alterado, modificado ou ampliado, periodicamente, mediante acordo que pode ser ajustado de forma escrita firmado pelas partes. Se as partes não estiverem de acordo a respeito de qualquer alteração, modificação ou ampliação, os Serviços de Implantação continuarão a ser prestados de acordo com a última versão aprovada do Plano de Projeto.

Toda a documentação do projeto será elaborada em conjunto pelo Cliente e pela PRODATA, englobando todas as atividades da fase de implantação.

Suporte Local (Atendimento in-loco):

São os serviços de suporte realizados nas instalações do cliente para atendimento sob demanda de forma adicional para complemento de implantação, desenvolvimento ou treinamento específico ou resolução de dúvidas a qualquer instante pela empresa ou sua rede

de fraqueados sempre que solicitados. Este serviço é tarifado com base no valor hora previamente acordado entre as partes.

Consiste em um atendimento personalizado e será efetuado conforme solicitação do cliente, pela alocação de profissionais com base em horas trabalhadas.

A solicitação poderá ser efetuada:

- a) Mediante o Detalhamento de Projeto de Implantação e neste caso deve ser especificado todo o escopo do trabalho a ser executados, prazos, condições comerciais, responsabilidades e valores. O projeto deve ser assinado pelas partes e fazer parte integrante do relacionamento comercial.
- b) Através do agendamento de visitas para a execução de trabalhos sobre a estrita supervisão do cliente.

Fábrica de Software:

A Fábrica de Software é responsável pelo desenvolvimento de “customizações” do produto padrão e em outras tecnologias de acordo a necessidades dos seus clientes.

Os projetos seguem um processo padrão definido, adaptado e continuamente melhorado, estabelecem planos de trabalhos que incluem identificação de riscos e suportam o acompanhamento do trabalho. Mantém critérios de medições e decisões formais, garantindo integridade e visibilidade objetiva.

O desenvolvimento, gerenciamento de requisitos e contratos com fornecedores são garantidos. Os produtos são desenvolvidos de acordo com os requisitos e seu uso pretendido, por meio de soluções técnicas e integrações adequadas.

Treinamentos:

Os treinamentos são executados mensalmente na própria sede da empresa não tendo nenhum custo para o cliente sendo que deverá ser agendado no departamento de recursos humanos da empresa, os treinamentos *in-loco* serão cobrados a hora técnica conforme a necessidade do recurso solicitado.

Equipe de Atendimento e Relacionamento:

Gerente de Relacionamento

Responsável pelo gerenciamento de uma carteira de clientes. Acompanha gerencialmente todas as ações junto a clientes. Orienta e dá as diretrizes do trabalho de cada Executivo de Atendimento e Relacionamento.

Gerente Comercial

Responsável pelo atendimento dos novos clientes. Cuida de todas as questões associadas ao comercial da EMPRESA.

Gerente de Desenvolvimento

Responsável pela avaliação e desenho de soluções a serem implementadas, de acordo com as necessidades apontadas pelo cliente. Atua principalmente na fase de pré-projeto e na definição de novas frentes de trabalho, quando necessário.

Gerente de Suporte

Responsável pelo gerenciamento do Help Desk e Implantação. Acompanha gerencialmente todas as ações junto a clientes que fizeram solicitações na empresa.

VALIDADE DA PROPOSTA: 90 DIAS.

Goiânia, 03 de Fevereiro de 2021.


RICARDO DIAS SATO
GER. COMERCIAL
PRODATA INFORMÁTICA LTDA.